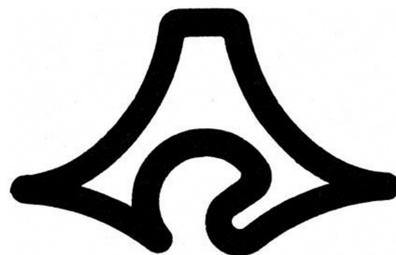


提供日 2025/07/24

タイトル 【参加者募集中】バイヤーの心をつかむには！？～”売れる力”を磨く「バイ・シズオカ オンラインカタログ」活用セミナー開催～

担当 経済産業部 産業革新局 マーケティング課

連絡先 マーケティング企画班 TEL 054-221-3713



【参加者募集中】バイヤーの心をつかむには！？ ～”売れる力”を磨く「バイ・シズオカ オンラインカタログ」活用セミナー開催～

（要 旨）

- 県は、オンライン上に県産品の情報が登録された「バイ・シズオカ オンラインカタログ」を活用し、商談会や商談力向上講座などを開催する販路開拓事業を行っています。
- 本事業の一環として、昨年度の取組実績の報告や今年度の開催計画の説明とともに、卸売業等の第一線で活躍する講師による特別講演を行うセミナーを開催するため、本県農林水産物の生産者や加工事業者の皆様などの参加を募集しています。

＜セミナーの概要＞

開催日	令和7年7月29日（火）15時～17時
対象	本県農林水産物の生産者、加工事業者の皆様 ※関係機関（自治体、支援機関等）の御参加も可能です。
主催者	静岡県
費用	無料
参加方法	現地（会場）またはオンライン（Zoom） 【会場】JR 静岡駅ビル PARCHE7階第1会議室（静岡市葵区黒金町49番地） 【Zoom】申込された方に別途御案内します。
申込方法	下記URLから申込フォームを記入してください。 申込URL： https://x.gd/c0szb
申込期限	令和7年7月28日（月）正午まで
内容	<ul style="list-style-type: none">・「バイ・シズオカ オンラインカタログ」の概要・活用術・令和6年度商談会・フェアの開催結果・令和7年度本事業スケジュール <p>○特別講演1 国分中部株式会社 地域共創部 高橋典裕 氏 「売れる商品提案のコツ」や「バイヤー目線での商談成立の秘訣」をわかりやすく解説！</p> <p>○特別講演2 株式会社ビビッドガーデン 執行役員 松浦悠介 氏 百貨店をはじめ様々なバイヤーに選ばれる商品の魅せ方を紹介！</p>